



**PLANO DE
INTEGRAÇÃO
DE NOVOS
AGENTES**

SEMANA 1



SEGUNDA-FEIRA

MANHÃ

- Reunião semanal
- Conhecer a equipa
- Foto, Assinatura no email
- Assinatura do Contrato
- Introdução às plataformas
- Leitura do Manual de Procedimentos

Nota: Kit de boas-vindas preparado (Pin, fita, caneta, bloco, agenda, cartões brancos, água, Polo...)

Broker/Coordenadora

TARDE

- História e ADN Remax
- História e ADN Grupo Diamond
- Consultor Imobiliário - Bases do negócio

Broker

TERÇA-FEIRA

MANHÃ

- Prospeção e Posicionamento
- Mercado

Diretor comercial

TARDE

- Prospeção e Posicionamento
- FSBOS'S

Diretor comercial

QUARTA-FEIRA

MANHÃ

- Angariação
- Objecções

Diretor comercial

TARDE

- Angariação
- Objecções

Diretor comercial

QUINTA-FEIRA

MANHÃ

- Safari
- Dúvidas
- Rua
- Roleplays

Nota: Manhã Aberta

Diretor comercial

TARDE

- MiniTech
- Casafari
- Set Up Impressora

Diretor comercial

SEXTA-FEIRA

MANHÃ

- Análise de Documentação
- Processual

Broker / Diretor comercial

TARDE

- Revisão
- Dúvidas
- Objetivos

Diretor comercial

SEMANA 2

SEGUNDA-FEIRA

MANHÃ

- Reunião Semanal
- Seguimento e acompanhamento

Diretor comercial

TARDE

- Boas práticas

Broker

TERÇA-FEIRA

MANHÃ

- Qualificação dos compradores

Diretor comercial

TARDE

- Visitas
- Negociação e fecho de negócio

Diretor comercial

QUARTA-FEIRA

MANHÃ

- Compradores - abordagem prática
- Mandato VS Exclusivo de Comprador

Broker

TARDE

- Compradores - Objeções
- Roleplay com os colegas

Diretor comercial

QUINTA-FEIRA

MANHÃ

- Safari
- Dossier de Apresentação

Diretor comercial

TARDE

- Redes Sociais
- Gestão de Processos

Coordenadora

SEXTA-FEIRA

MANHÃ

- Reciclagem de contactos
- Role Play

Diretor comercial

TARDE

- Prospeção e Posicionamento
- Rua

Diretor comercial

SEMANA 3

SEGUNDA-FEIRA

MANHÃ

- Reunião Semanal
- Redes sociais - Gestão da marca pessoal
- Canva

Coordenadora

TARDE

- Posicionamento
- Prospeção
- Levantamento de zona

Diretor comercial

TERÇA-FEIRA

MANHÃ

- Plano de Marketing
- Business Plan

Diretor comercial

TARDE

- Role Play
- Dúvidas

Diretor comercial

QUARTA-FEIRA

MANHÃ

- Documentação e Gestão Processual (Revisão)
- Documentos internos - formulários

Broker

TARDE

- Prospeção e Posicionamento
- Reciclagem de Contactos

Diretor comercial

QUINTA-FEIRA

MANHÃ

- Safari
- Vídeos de Formação

Diretor comercial

TARDE

- Prospeção e Posicionamento
- Reciclagem de Contactos

Diretor comercial

SEXTA-FEIRA

MANHÃ

- Dúvidas
- Role Play
- Compradores

Diretor comercial

TARDE

- Prospeção e Posicionamento

Diretor comercial

SEMANA 4 A 8



1º DIA ESCALA

- Horários - 9:00H Às 18:00H
- Hora de Almoço
- Tarefas a fazer durante a escala
- Reencaminhamento do telefone
- Alarme

Coordenadora

TER EM ATENÇÃO

- **Obrigatória** presença na reunião de Equipa - Segundas-feiras 9h15;
- Reunião semanal individual com Gestor de Equipa a ser marcada consoante agendas de ambos;
- Se há um Safari, não faltes - conheceres os imóveis dos colegas vai ajudar-te a encaixá-lo no comprador certo, quando ele aparecer.
- Trabalhamos em Equipa, na dúvida **pergunta** a alguém!
- Há sempre alguém na agência disponível para ajudar.
- Desafia colegas para atividades de **prospecção** e **posicionamento**.
- O MaxWork é desenhado para nos facilitar a vida e formalizar vários aspetos do nosso negócio - **Usa-o!**
- Se o colega organizou uma OpenHouse e tens disponibilidade, vai ajudar. **Hoje pelo colega, amanhã por ti!**

**SOMOS TODOS
UMA EQUIPA!**

SOMOS TODOS

